

経営力アップのミニセミナー 無料で何度でも受講いただけます！

IT活用

セミナー
No.1

令和元年9月12日(木)

講師:よろず支援拠点 高橋 信

HP作成のポイント(before/after)

自社で何とか作って見たHP。業者に頼んで作成したHP。いったいどこがポイントなのか？絶対必要なパーツって？どうしたら、うちのページが検索されやすく、興味を引けるのだろうか？HP作成のポイントについて、手を加える前と改良後についてを比較して解説します。

原価管理

セミナー
No.2

令和元年10月3日(木)

講師:よろず支援拠点 村岡 滋

見積金額の設定と交渉術

たまにくる見積もり依頼。これがなかなか難しく、時間がかかるし、果たしてこの金額の根拠がはっきりしていないんだよな？見積もり金額を設定するポイントって何？原価の仕組みから、金額設定、交渉の仕方について解説します。

技術伝承

セミナー
No.3

令和元年10月17日(木)

講師:よろず支援拠点 北澤 幸廣

事業と技術の伝承セミナー

今まで必死にものづくりに励んできたけど、この技術をそろそろ次に引き継いで同時に事業も後継してもらおう時期かな？こんなことをふと感じた方、セミナーで解説致します。

接客術

セミナー
No.4

令和元年11月14日(木)

講師:よろず支援拠点 小川 良佳

明日から使える接客の基本

普段から何気なくやっている接客。でも本当はお客様への第一声をかけ、興味を引出し、購買に結び付けたいのか？そうした接客に関するイ・ロ・ハについて解説します。

補助金活用

セミナー
No.5

令和元年12月12日(木)

講師:よろず支援拠点 青木 一生

補助金獲得のキーポイント

最近よく聞くようになってきた「補助金」という言葉！返さなくていいのなら是非使ってみたいけど、申請とか報告とか面倒そう??補助金獲得へのポイントについて解説します。

営業力強化

セミナー
No.6

令和2年1月23日(木)

講師:よろず支援拠点 小櫃 義徳

製造業向 商談会で販路拡大

販路開拓の為に臨んだ商談。しかしながら限られた時間の中で自社PRし、技術や特徴について話すとなるとなかなか時間的な問題が…。どうまとめ、次回の話に繋げたら良いかについて解説します。

●セミナー会場
加須市商工会1階
多目的室

●受講料:無料

●定員:20名

●時間:18:30~20:00

(先着順)

受講申込書 TEL:0480-61-0842 FAX:0480-61-0978

事業所名			業種		
所在地					
TEL			FAX		
受講者1	希望セミナーNo. 1, 2, 3, 4, 5, 6	受講者2	希望セミナーNo. 1, 2, 3, 4, 5, 6		